DÉVELOPPER UNE PATIENTÈLE SPORTIVE

POURQUOI DÉVELOPPER UNE PATIENTÈLE SPORTIVE ?	VOTRE RÉPONSE
Pourquoi je souhaite développer une patientèle sportive ?	
Quelle est aujourd'hui la proportion de sportifs dans ma clientèle ?	
Répartition des tranches d'âges dans ma patientèle	
Mon cabinet est-il adapté à cette patientèle ?	
Mes commentaires	
LES INCONVÉNIENTS ÉVENTUELS	VOTRE RÉPONSE
Suis-je prêt(e) à m'occuper essentiellement de sportifs ?	
Quel emploi du temps ? Définir si vous souhaitez travailler le week-end ou non, le soir ou non)	
Mes commentaires	
SE FORMER	VOTRE RÉPONSE
Quels sont mes manques ?	
Formation(s) prévue(s) année 1	
Formation(s) prévue(s) année 2	
Formation(s) prévue(s) année 3	
Formation(s) prévue(s) année 4	
Mes commentaires	
SE FAIRE CONNAÎTRE	VOTRE RÉPONSE
Quels sont aujourd'hui mes outils de communication?	
Ai-je une affiche ?	
Ai-je des flyers ?	
Ai-je un site internet à jour sur le sport ?	
Sur quels supports ai-je annoncé ma spécificité « sport » ?	
Auprès de quelle(s) association(s) suis-je référencé comme kiné du sport ?	
Liste des associations à rencontrer	
Collègues à rencontrer	
Médecins à rencontrer	
Radiologues à rencontrer	

POURQUOI DÉVELOPPER UNE PATIENTÈLE SPORTIVE ?	VOTRE RÉPONSE
Mes commentaires	
ORGANISER SON TEMPS DE TRAVAIL	VOTRE RÉPONSE
Quel est mon temps de travail actuel ?	
Combien de temps je souhaite travailler par semaine ?	
Combien de jours par semaine ?	
Si je travaille le week-end, quel serait mon jour de repos ?	
Calcul de la perte ou du gain par rapport à mon revenu actuel	
Quelle organisation au sein de mon cabinet et collègues ?	
Quelle organisation privée : perso, couple, famille, enfants, loisirs, vacances ?	
Mes commentaires	
SUIVRE UNE ÉQUIPE PROFESSIONNELLE	VOTRE RÉPONSE
	VOTIL HEPONSE
Suis-je motivé(e) pour travailler dans une équipe professionnelle ?	
À temps plein ou à temps partiel ?	
De quel revenu ai-je besoin ?	
Ai-je des collègues avec qui partager cette activité ?	
Mon compagnon ou ma compagne sont-ils d'accord pour cette nouvelle organisation ?	
Mes commentaires	
SUIVRE UNE ÉQUIPE AMATEUR	VOTRE RÉPONSE
Le niveau amateur me convient-il ?	
Quel revenu attendu ?	
Pour quel emploi du temps ?	
Proposition personnelle	
Mes commentaires	
SUIVRE UNE SÉLECTION	VOTRE RÉPONSE
Suivre une sélection me correspond-t-il ?	
Suis-je prêt(e) à partir une semaine ou dix jours plusieurs fois par an ?	
Est-ce possible au niveau de mon cabinet ?	
Est-ce possible au niveau de ma famille, de mon couple ?	

	VOTRE RÉPONSE
Je préfère une équipe française ou étrangère ?	
Ai-je contacté les fédérations dans le domaine que je préfère ?	
Mes commentaires	
PROPOSER DES STRAPP À VOS PATIENTS	VOTRE RÉPONSE
Est-ce que je souhaite proposer des strapp ?	
Ai-je le matériel nécessaire ?	
Suis-je compétent ?	
Définir mes tarifs	
Ajouter ce tarif à ma grille tarifaire	
Ai-je des flyers à proposer ?	
Ai-je communiqué sur mon site ?	
Ai-je proposé ce service aux clubs de ma région ?	
Ai-je planifié des créneaux ?	
Mes commentaires	
S'ASSOCIER À UNE STRUCTURE POSSÉDANT UN	VOTRE RÉPONSE
APPAREIL D'ISOCINÉTISME	
Mes patients sportifs ont-ils besoin d'isocinétisme ?	
Y-a-t'il un appareil partageable dans ma région ?	
Y-a-t'il un appareil partageable dans ma région ? Suis-je formé à cette technique ?	
Suis-je formé à cette technique ?	
Suis-je formé à cette technique ? Quelle(s) formation(s) suivre ?	
Suis-je formé à cette technique ? Quelle(s) formation(s) suivre ? Mon cabinet me permet-il d'acheter ce type de matériel ? Pourrais-je le rentabiliser en collaboration avec d'autres	
Suis-je formé à cette technique ? Quelle(s) formation(s) suivre ? Mon cabinet me permet-il d'acheter ce type de matériel ? Pourrais-je le rentabiliser en collaboration avec d'autres structures médicales ou sportives ?	VOTRE RÉPONSE
Suis-je formé à cette technique ? Quelle(s) formation(s) suivre ? Mon cabinet me permet-il d'acheter ce type de matériel ? Pourrais-je le rentabiliser en collaboration avec d'autres structures médicales ou sportives ? Mes commentaires	VOTRE RÉPONSE
Suis-je formé à cette technique ? Quelle(s) formation(s) suivre ? Mon cabinet me permet-il d'acheter ce type de matériel ? Pourrais-je le rentabiliser en collaboration avec d'autres structures médicales ou sportives ? Mes commentaires SE CRÉER UN RÉSEAU PROFESSIONNEL Mon réseau (médecins du sport, radiologues, podologues,	VOTRE RÉPONSE
Suis-je formé à cette technique ? Quelle(s) formation(s) suivre ? Mon cabinet me permet-il d'acheter ce type de matériel ? Pourrais-je le rentabiliser en collaboration avec d'autres structures médicales ou sportives ? Mes commentaires SE CRÉER UN RÉSEAU PROFESSIONNEL Mon réseau (médecins du sport, radiologues, podologues, nutritionnistes, posturologues, ostéopathes)	VOTRE RÉPONSE
Suis-je formé à cette technique ? Quelle(s) formation(s) suivre ? Mon cabinet me permet-il d'acheter ce type de matériel ? Pourrais-je le rentabiliser en collaboration avec d'autres structures médicales ou sportives ? Mes commentaires SE CRÉER UN RÉSEAU PROFESSIONNEL Mon réseau (médecins du sport, radiologues, podologues, nutritionnistes, posturologues, ostéopathes) Coordonnées de mon médecin du sport	VOTRE RÉPONSE
Suis-je formé à cette technique ? Quelle(s) formation(s) suivre ? Mon cabinet me permet-il d'acheter ce type de matériel ? Pourrais-je le rentabiliser en collaboration avec d'autres structures médicales ou sportives ? Mes commentaires SE CRÉER UN RÉSEAU PROFESSIONNEL Mon réseau (médecins du sport, radiologues, podologues, nutritionnistes, posturologues, ostéopathes) Coordonnées de mon médecin du sport Coordonnées de mon radiologue	VOTRE RÉPONSE

POURQUOI DÉVELOPPER UNE PATIENTÈLE SPORTIVE ?	VOTRE RÉPONSE
Coordonnées de mon ostéopathe	
Mes commentaires	